

RESPONSABLE ACHATS

NOTRE ENTREPRISE :

Entreprise à taille humaine d'une trentaine de personnes, pleine d'idée et de dynamisme, soucieuse de proposer à ses salariés un environnement de travail de qualité, et implantée sur Capdenac-Gare (12), nous développons et construisons depuis 2006 des projets photovoltaïques clé en main (bâtiments agricoles, industriels, supermarchés, autoconsommation, ombrières, projets citoyens ...), dans le Grand Sud-Ouest de la France. De la conception au SAV en passant par la maîtrise d'œuvre et la réalisation.

Au-delà d'un simple travail, vous trouverez à la fois chez Mecojit un rythme de travail soutenu, une vraie aventure humaine, et le plaisir de travailler pour une cause qui fait du sens : développer les énergies renouvelables.

Si vous avez les compétences mais surtout le goût du travail et de l'autonomie et êtes motivé(e), alors nul doute que nous aimerons travailler ensemble !

Missions principales :

- Assurer une veille économique et technologique pour se tenir informé des évolutions du marché des principaux composants (modules, onduleurs, etc...)
- Mettre en œuvre la politique d'achat de l'entreprise en termes de coûts, de qualité et de volume selon les objectifs et la stratégie de l'entreprise.
- Prospecter de nouveaux fournisseurs et prestataires
- Rechercher les sources de réduction des coûts ; négocier les prix, les délais...
- Assurer le suivi des dossiers de négociation/appels d'offres en cours.
- Mise en place d'accords-cadres avec les fournisseurs ou les prestataires.
- Etablir une base de données fournisseurs et la suivre
- Analyser et présenter l'évolution des principaux indices de marché (énergie, inflation, transport...) qui ont un impact sur les conditions d'achat Intervenir en cas de litige grave avec les fournisseurs et/ou de non-respect des conditions d'intervention,
- Suivre les budgets achats et mettre en place des indicateurs pertinents

QUALIFICATIONS ET COMPETENCES REQUISES :

Compétences techniques

- Maîtrise des techniques d'achat, de négociation, d'approvisionnement, de logistique et de gestion de stock.
- Compétences techniques et commerciales,
- Connaissances du domaine d'activité du photovoltaïque serait un plus

Aptitudes professionnelles

- Anticipation
- Qualités relationnelles
- Sens de l'écoute et de communication
- Sens de la négociation et diplomatie
- Force de proposition et de conviction
- Ténacité

- Capacité à prioriser
- Intérêt pour les problématiques techniques
- Capacité d'adaptation
- Rigueur et méthode
-

Profil :

- BTS technico-commercial,
- DUT technique de commercialisation
- Écoles de gestion ou commerce.
- Formation de niveau Bac +5
 - Master spécialisé en achats ou école supérieure des acheteurs professionnels
 - Master spécialisé dans le domaine d'activité de l'entreprise ou en gestion/management/économie, complété par une spécialisation dans le domaine des achats
 - Diplôme d'école d'ingénieurs complété par une formation dans le domaine des achats

Expérience souhaitée d'au moins 5 ans dans un poste similaire

CONDITIONS :

- CDI
- Salaire : selon profil
- Mutuelle et chèques déjeuner
- PEE

NOUS CONTACTER :

Vous êtes motivé et aimez l'autonomie ?

Vous souhaitez travailler dans une ambiance rythmée mais sereine au sein d'une équipe soudée ?

Contactez-nous : recrutement@mecojit.com