

ASSISTANTE AVANT PROJET

NOTRE ENTREPRISE :

Entreprise à taille humaine d'une trentaine de personnes, pleine d'idée et de dynamisme, soucieuse de proposer à ses salariés un environnement de travail de qualité, et implantée sur Capdenac-Gare (12), nous développons et construisons depuis 2006 des projets photovoltaïques clé en main (bâtiments agricoles, industriels, supermarchés, autoconsommation, ombrières, projets citoyens ...), dans le Grand Sud-Ouest de la France. De la conception au SAV en passant par la maîtrise d'œuvre et la réalisation.

Au-delà d'un simple travail, vous trouverez à la fois chez Mecojit un rythme de travail soutenu, une vraie aventure humaine, et le plaisir de travailler pour une cause qui fait du sens : développer les énergies renouvelables.

Si vous avez les compétences mais surtout le goût du travail et de l'autonomie et êtes motivé(e), alors nul doute que nous aimerons travailler ensemble !

MISSIONS ET RESPONSABILITES :

Nous sommes à la recherche d'une **Assistante Avant-projet** dans le cadre d'un CDD pour remplacement de congés de maternité.

Ce CDD pourrait aboutir à l'issue, sur un CDI.

Rattaché au Responsable Avant-Projet, vos missions seront les suivantes :

- Assurer tous les contacts entrants, en back office, à distance (téléphoniques, mails, courriers) : filtrage, réponse aux questions, traitement et rédaction des courriers.
- Assurer l'ensemble des contacts sortants à destination des clients, prospects, partenaires.
- Préparer ou établir des propositions commerciales, rédiger les offres de prix, élaborer des devis, des bons de commande...
- Préparer les dossiers commerciaux avant les contacts et rendez-vous des commerciaux.
- Assurer la relation client : suivi commercial, gestion des incidents
- Gérer la collecte des éléments à récupérer auprès des clients en vue des dépôts des projets au guichet unique: urbanisme, attestation de propriété, chèque de caution, éléments de sécurisation commerciale (protocole d'accord ou promesses de bail)...
- Etablir les datarooms documentaires pour les portefeuilles clients
- Accompagner les clients pour l'obtention de leur prêt bancaire
- Suivi des indicateurs liés au pôle Avant-Projet
- Représenter l'entreprise lors de portes ouvertes, salons, foires et toutes manifestations auxquelles l'entreprise participera

QUALIFICATIONS ET COMPETENCES REQUISES :

- Formation commerciale de bac +2 à Bac +3
- Maîtrise du pack office
- Expérience requise d'au moins 2 ans dans un poste similaire
- Connaissance du domaine du photovoltaïque serait un plus
- Autonomie, rigueur et esprit d'initiative
- Aisance relationnelle (contact client)
- Discrétion et confidentialité client

CONDITIONS :

- CDD
- Salaire : 2300 € à 2700 € brut suivant profil
- Mutuelle et chèques déjeuner
- PEE

NOUS CONTACTER :

Vous êtes motivé et aimez l'autonomie ?

Vous souhaitez travailler dans une ambiance rythmée mais sereine au sein d'une équipe soudée ?

Contactez-nous : recrutement@mecojit.com